

Head of IIoT Customer Project Sales (m/w/d)

Embedded Software Engineering. Industrial Automation. Tools & Methods.

Seit unserer Gründung im Jahr 1996 sind wir ein erfolgreiches Team aus ambitionierten Ingenieuren und Informatikern. Gemeinsam arbeiten wir daran, aus dem universellen Werkstoff des Informationszeitalters – Software – Innovation und Fortschritt für die Industrie zu entwickeln. Bei uns erwarten Dich nicht nur fachliche Weiterentwicklung, leistungsgerechte Vergütung, flexible Arbeitszeiten und kompetente Kollegen, sondern auch spannende Projekte.

Arbeitsort: Stuttgart-Vaihingen / Kernat (Ostfildern)

Deine Aufgaben

- Aufbau und Führung eines agilen Sales-Teams für die DACH Region
- Verantwortung für den gesamten Sales Prozess, vom Lead bis zum Vertragsabschluss
- Kontinuierliches prüfen und verbessern der Sales Proposition
- Aufbau einer belastbaren Sales-Pipeline
- Marktsondierung und erarbeiten von Sales Strategien
- Erstellen von Markteintrittsstrategien und durchführen von Wettbewerbsanalysen
- Führung von Verhandlungen und Kundengesprächen
- Verantwortliches Führen des Angebotsprozesses
- Erstellung von projektspezifischen Kalkulationen
- Verantwortliches führen und ausbauen des Partnernetzwerkes
- Aufbau des Key Account Managements

Das bringst Du mit

- Abgeschlossenes Hochschulstudium (z.B. Informatik, Wirtschaftswissenschaften) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von IT-Dienstleistungen
- Sehr gute Kenntnisse im Aufbau von Vertriebsorganisationen und Verhandlungen bis zur C-Ebene
- Value Price Selling Know-how und Erfahrung im Agile Sales
- Exzellente Kommunikationsfähigkeit in Wort und Schrift
- Ausgeprägter Bezug zu IIoT, IT oder der Automatisierungstechnik
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Das bieten wir Dir

Gezielte Einarbeitung, einen unbefristeten Arbeitsvertrag, flache Hierarchien, moderne Arbeitsumgebung, reichlich Urlaubstage, Teilzeit-Modelle oder Mobiles Arbeiten, eine offene und konstruktive Gesprächskultur, kostenlose Getränke und noch vieles mehr.

Haben wir Dein Interesse geweckt?
Wir freuen uns über Deine Bewerbung an: